2026 年度 第 3 四半期 事業報告

東日本地域・四半期レビュー

経営企画部

2026 年 10 月 15 日

概況

第 3 四半期の東日本地域の売上高は **98.4 億円** となり、前年同期比18.4%増、前四半期比 6.2% 増となりました。売上総利益率は 32.7% で、前四半期から 1.1 ポイント改善しています。新規契約は 214 件で、うち 2 億円以上の大型案件が 9 件でした。

> **注記**
>
> 数値は 2026 年 9 月 30 日時点のもので、年間予算と同じ基準で集計しています。

製品別売上高

表 1　第 3 四半期 製品別売上高

製品ライン	売上高（百万円）	前年同期比	構成比
業務ソフトウェア	4,379	+22.5%	44.5%
クラウドサービス	3,090	+31.8%	31.4%
コンサルティング	1,643	−3.6%	16.7%
ハードウェア	728	+4.2%	7.4%
合計	**9,840**	**+18.4%**	**100%**

最も伸びたのはクラウドサービスで（表 1）、製造業のお客様によるオンプレミス導入が成長を支えました。

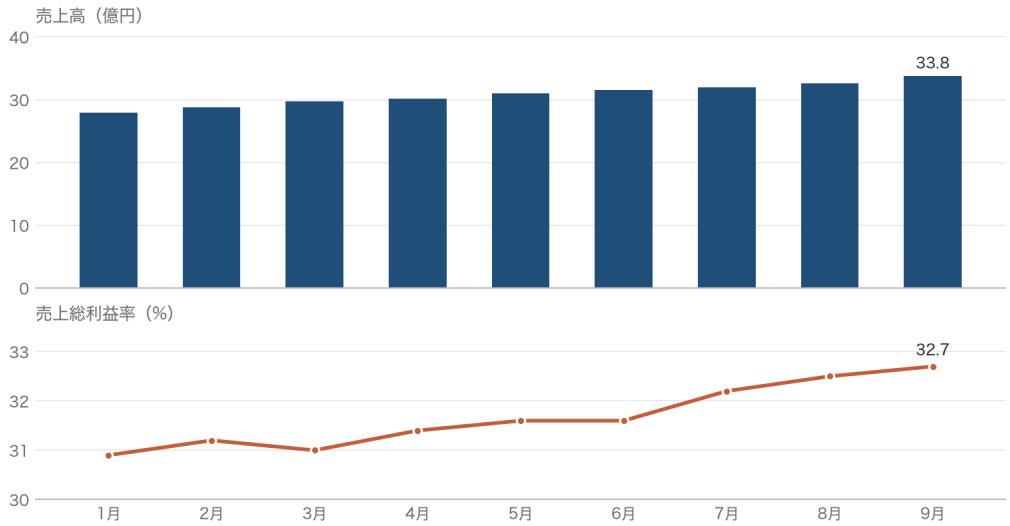

図 1　月次の売上高と売上総利益率

次四半期の取り組み

1. クラウド導入チームを 30 名増員する。
2. コンサルティングは既存顧客の契約更新に注力し、更新率 85% を目指す。
3. 販売費を売上高の 12% 以内に抑える。